

BaseCase (ベースケース)

メディカルアフェアーズ業務支援
バリューコミュニケーション・プラットフォーム

ステークホルダー・エンゲージメント



ノーコード・モバイルアプリ開発

ノーコード開発

データを活用したインタラクティブなモバイルアプリのノーコード開発に対応することで、アプリ開発の負担とコストを劇的に低減します。

柔軟な実装

アプリの更新や特定市場向けの展開を円滑化することで、世界中の関連組織とのコラボレーションを効率化します。

迅速な展開

包括的な開発プラットフォームと当社専任チームによるスピーディな開発支援によってアプリの市場展開を迅速化します。

コンプライアンス

社内の承認およびバリデーションプロセスを効率化することで、開発アプリのリリーススケジュールとコンプライアンス遵守を両立します。

BASECASE



複雑な大規模データをわかりやすく可視化

データを活用したインタラクティブなモバイルアプリによって、複雑な情報もステークホルダーに対してわかりやすく提示することができます。当社の経験豊富なコンサルティングチームが、お客様に最適なモバイルアプリの開発と実装を全面的に支援します。

モバイルアプリのライフサイクル全体を管理

コラボレーション

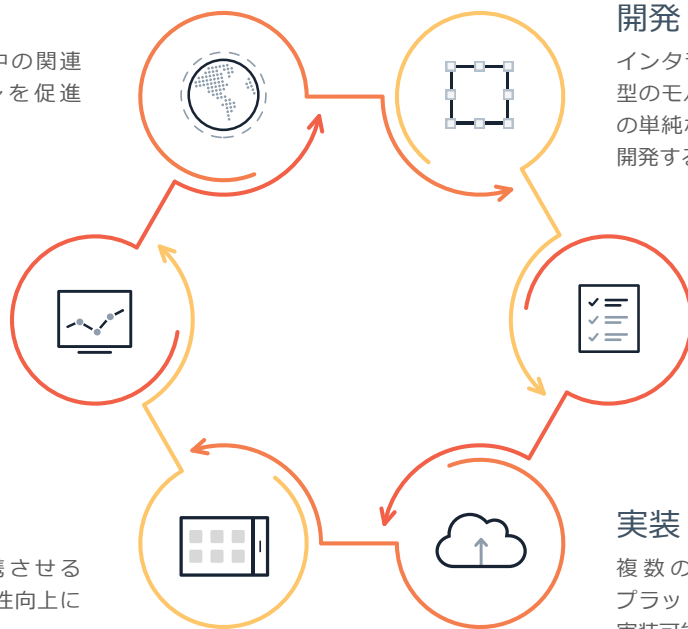
長期的な視点に立って世界中の関連組織とのコラボレーションを促進します。

トラッキング ADD-ON

コンテンツの活用状況を解析することで、モバイルアプリの貢献を可視化し、費用対効果を最大化します。

エンゲージメント

自社の顧客管理システムと連携させることで、フィールドチームの生産性向上に貢献します。



開発

インタラクティブなクロスプラットフォーム型のモバイルアプリをオンラインエディタ上の単純なドラッグアンドドロップ操作だけで開発することができます。

承認 ADD-ON

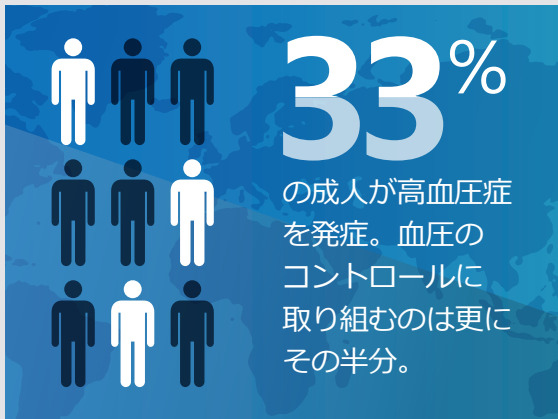
お客様のコンプライアンス対応とモバイルアプリの社内承認やバリデーション過程の効率化を両立します。

実装

複数のデバイスで利用可能なクロスプラットフォーム対応のモバイルアプリを実装可能です。

メディカルアフェアーズ業務支援バリューコミュニケーション・プラットフォーム

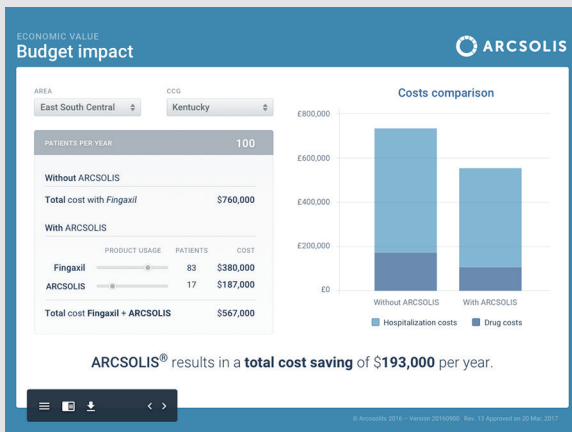
メディカルアフェアーズチームが必要とするあらゆるツールを搭載したオールインワンのプラットフォームを提供します。



HEORバリューコミュニケーション

当社のマーケットアクセス部門は科学的見地に基づいたバリューストーリーの起案やメディカルアフェアーズのエンゲージメント支援を専門とし、重要性の高いエビデンスに基づいたコミュニケーション戦略の策定によって医療経済的なエンゲージメントの最適化に貢献するコンサルティングサービスを提供しています。こうしたマーケットアクセスや医療経済・アウトカムリサーチ（HEOR）分野に精通した科学者やメディカルアフェアーズの専門家の優れた専門性や知見をBasecaseによるモバイルアプリ開発にも活かし、お客様の成功に貢献します。

- 臨床プロファイル、臨床的価値
- 患者プロファイル
- 臨床効果の比較
- 医療経済および人道的価値
- 競争力を保つ合理化
- 予算最適化
- 市場ダイナミクス
- グローバル製品価値情報資料、マネージドケア薬学会用ドシエ



HEORツール

HEORは、複数の選択肢から患者に対して適切な治療介入方法を選択しなければならない医療従事者に意思決定の根拠となる情報を提供する重要な役割を担っています。選択する治療介入の利点やコストは、医療経済や臨床といった立場によって劇的に変化する可能性があります。Basecaseを用いてお客様の要件に沿ったHEORツールを開発することで、臨床医や医療費支払者といった意思決定者に対して、全ての選択肢を比較検討する手段を提供することができます。

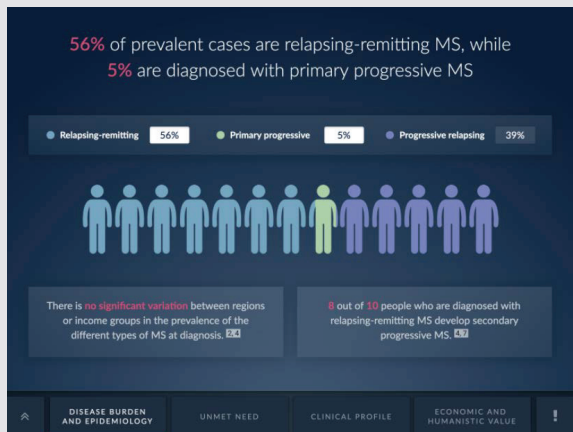
- 医療経済および臨床的価値の定量化ツール
- 意思決定や情報共有に寄与するモデリング&シミュレーション技術の活用
- 医療技術・健康影響評価ツール
- 規制影響評価ツール



学会セミナー・シンポジウム

ダイナミックかつ直感に訴えかけるインタラクティブなプレゼンテーションや資料作成を支援します。学会セミナーなどでわかりやすく印象的なプレゼンテーションを行うことで、お客様の担当もしくは関連領域に従事する医療関係者だけでなく、潜在的な資金提供者やメディアなどに対してお客様の研究成果をアピールすることができます。プレゼンテーションには主に2つの観点があります。1つ目は内容、2つ目はそれをどう見せるかです。BaseCaseは、お客様のプレゼンテーションをより魅力的にし、研究成果に対するオーディエンスの関心や投資意欲を高めることに貢献します。

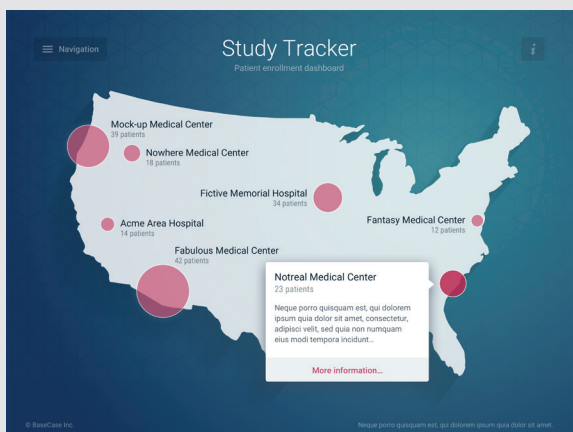
- ポスタープレゼンテーション
- KOLの講演に用いるプレゼンテーション
- インタラクティブな学会要旨集アプリ
- QRコード、マイクロサイト
- プレゼンテーションやポスターのライブラリやレポジトリ
- エンゲージメントのトラッキングと解析



科学文書

製品や患者に対する理解や医療提供者の経験をより深め、「ともに成長」する臨床ツールを提供します。患者、医療従事者、その他のステークホルダーに影響する重要分野を明確にすることで、ブランド戦略の重点化や合理化を目指します。

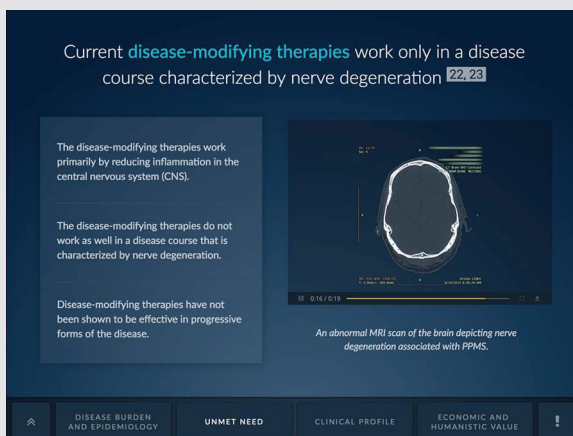
- 文献レビュー
- ホワイトペーパー、ケーススタディ
- 品質レビュー
- メタアナリシス
- 各国/グローバルの製品価値情報資料
- カスタマージャーニー
- 拠点組織の治療アルゴリズム



治験・研究に関する情報公開

安全かつセキュアな方法で、迅速にお客様の知識や研究成果を共有することで、科学コミュニティにおける重要性の高い知見に対する理解を深め、優れた治療法を患者さんに速やかに届けます。

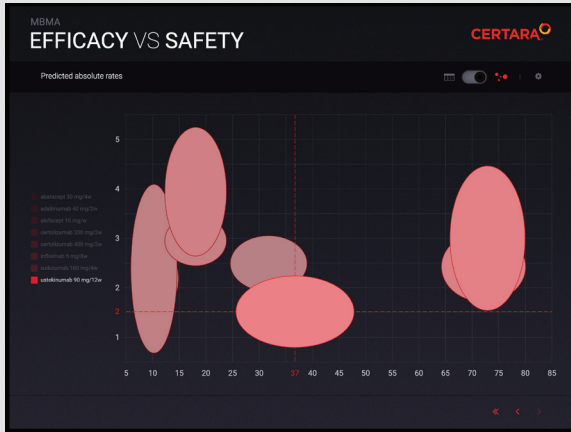
- 要旨、要旨レポジトリ
- ポスター、ポスターレポジトリ
- KOLや講演者のプレゼンテーション資料
- 患者さんにも分かりやすい治験結果の情報公開



一般的な医療・製品情報

製品の普及を促進し、重要な医療情報やガイダンスに対するステークホルダーのエンゲージメントを向上させます。いずれの情報もステークホルダーや消費者に直接提示できるだけでなく、フィールドチームによるプレゼンテーションにも利用できます。

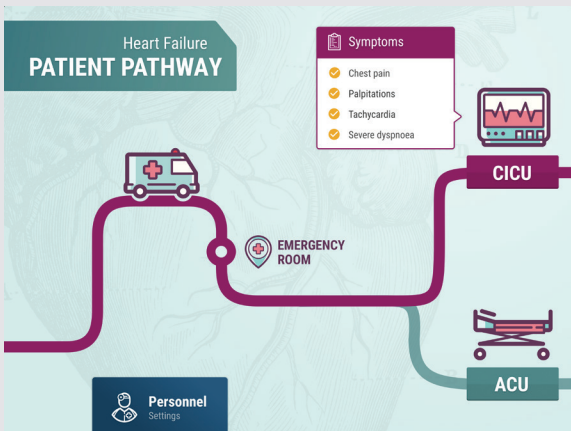
- 概要説明スライド
- 学会発表資料
- 諮問委員会向けプレゼンテーション
- 標準的なレスポンスレター
- 患者さん向け資料
- メディカルサイエンスリエゾン用スライドキット
- インフォグラフィックス
- 文書レポジトリ
- 製品上市/適応症追加に関する文書
- 治験報告
- KOL用スライド



データベースツール

データベースに格納された多くのデータに対するアクセスをIT部門以外のユーザーにも提供します。会議中により高度なデータ分析をリアルタイムで行えるようにすることで、メディカルアフェアーズ部門のエンゲージメントを向上させます。

- メタアナリシスツール
- 文献データベース検索
- カタログツール
- 手順分析ツール



医療・臨床教育資料

適切な教育コンテンツを用いることで、患者さんや規制当局、医療費支払者、患者擁護団体、医療提供者、キーオピニオンリーダーとのエンゲージメントを向上させます。米国の医師の70%以上が、科学的な教育リソースの提供を通じた信頼構築が、製薬企業にとって非常に重要であると回答しています。BaseCaseでは、ステークホルダーの理解度やエンゲージメント、製品普及を促進するビジュアル要素を追加することでリソースを強化することができます。

- 生涯教育 (CME/CNE) プログラム
- リスク評価・リスク緩和戦略に関連する患者教育
- 患者エンゲージメント
- 文書レポジトリ
- 病状
- 医療提供者向けガイダンスや手順
- インタラクティブな医療情報アプリ
- 疫学
- 治験結果のまとめ
- 治療パスウェイ



意思決定支援ツール

臨床意思決定支援ツールは、臨床医、スタッフ、患者さん、その他の関係者を対象として、治療や管理の質を向上させるだけでなく、臨床における意思決定を最適化するために重要な情報を提供します。

- 複雑な投与スケジュールの策定
- 治療決定ツール
- 医療提供者向け患者診断テスト
- 患者向けコンパニオンアプリ
- 治験評価
- オーダーセット
- 治験参加者募集の評価・スクリプト
- 医療提供者・患者向け臨床ガイドライン

EPIDEMIOLOGY DISEASE BACKGROUND CURRENT TREATMENT PATHWAY CLINICAL VALUE TARGET POPULATION

The main goals of current treatments are to prevent circulatory instability and stroke.

Usign Plantostent® increases overall survival by 5 years.

Plantostent is a highly effective cardiac stent that is placed in the Superior vena cava to restore normal sinus rhythm.

Treatment with Plantostent results in a decrease in heart rate, restoring normal heart rate in 50% of patients within 20 weeks.

Plantostent is recommended for the use in younger patients because years of drug therapy can be avoided.

E-detailingの支援

既存コンテンツを、ナビゲーション、ポップアップ、参考資料、埋め込みファイル等が追加されたユーザーフレンドリーでインタラクティブなプレゼンテーションに変換します。

- インタラクティブな医療情報スライド
- インタラクティブな臨床的ビジュアル要素の追加
- 反対意見への対応
- バリューストーリー
- インタラクティブな患者パスウェイ
- 治験参加者募集資料

Trigonalis[®]
adjuvant

Choosing the right treatment for your patients can decrease adverse events.

Are you satisfied with current treatment options?

YES NO

組織横断的なコラボレーション、プロファイリング、調査、知見の集約

エンゲージメント活動で収集された情報やフィードバックを部門を跨いで共有することにより、お客様のステークホルダー、チーム、市場をよりよく理解することができます。組織内外でのインタラクティブな調査を支援することで、市況把握や、アンメットニーズの特定や優先順位付けに貢献します。

- 医療提供者パネル：
 - 態度/行動
 - 推進ドライバー/バリア
 - アンメットニーズ
 - 良質な治療の提供
 - 治療パターン
- 上市前のエンゲージメント
- 医学的フィードバック
- 医療費支払者や重要なインフルエンサー：
 - マーケットアクセスの状況
 - 推進ドライバー/制約
 - アンメットニーズ
- 患者/医療提供者/消費者パネル

Case Interacti...

Meetings

Samuel Murr
Nowhere Me
2 Februar

Carol Lawrence
Acute Archa Hospital
25 January 2017

Gary Samuels
Fantasy Medical Center
17 January 2017

Judy Woods
Forsyth Memorial Hospital
10 January 2017

Alan Lewis
Northall Trinity Hospital
8 January 2017

Denise Kennedy
Fantasy Medical Center
7 January 2017

Sтивен Hughes
Sorenfhre Memorial Hospital
6 January 2017

Meeting with Gary Samuels
17 January 2017

General Attachments Sharing

Started 1h ago

Attendees Gary Samuels

Duration 1h 47min

Sales person John Smith

Content presented

Acute Lymphoblastic Leukemia
Leukemic lymphoblasts have exaggerated and uncontrolled growth, fail to mount a normal...

Minimally Invasive Surgery
Benchmarking tool for average length of stay and...

Notes (internal)

- Follow up when FORWARD trial ends.
- Schedule meeting during next conference.

Meeting started at 12:03 on 17 Jan 2017

Log to CRM

CRMシステムとの統合

フィールドチームのエンゲージメントをトラッキングし、チームの生産性を向上させます。BaseCaseをお客様のCRMシステムに統合することで、シームレスな業務フローを実現します。お客様組織における顧客データの効果的な処理を促進することで、よりターゲットを絞ったコミュニケーション戦略を立案することができます。

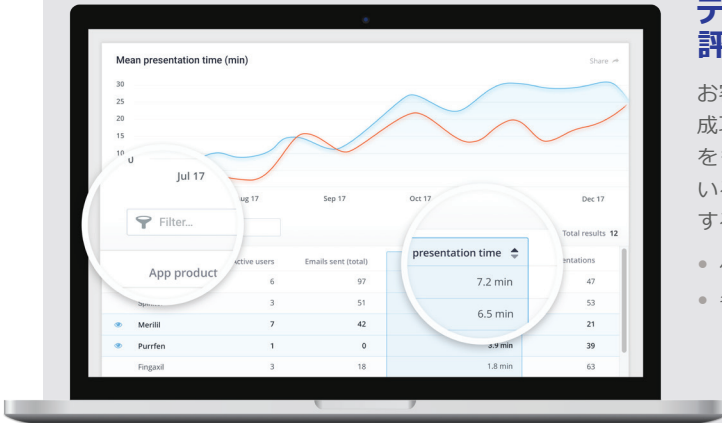
- Veeva
- SalesForce
- その他自社システムとの統合



ダッシュボード、プランニング、プロファイリング、ロールアップ、ベンチマーク

お客様のチームの業務効率や生産性を把握し、強化に繋げましょう。プロセスの標準化・自動化や即応性に優れたチームワークを推進するとともに、最新のデータを用いて更にチームを活性化させましょう。長期的な発展と継続に貢献し得るステークホルダーとのエンゲージメントを更に深め、収益の可能性を最大化する戦略を策定しましょう。

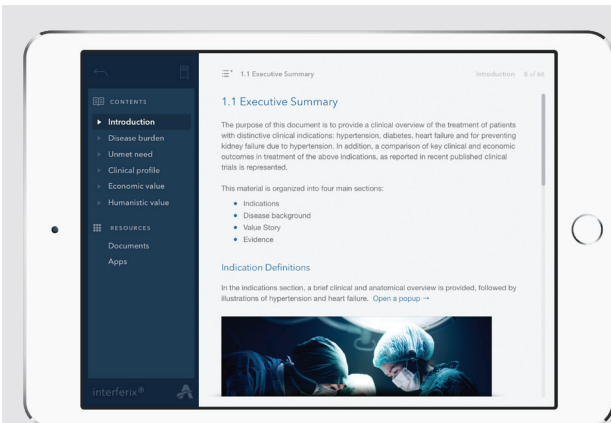
- リアルワールドデータのダッシュボード
- 病院やその他アカウント向けベンチマーク設定ツール
- テリトリーごとのアカウント管理計画立案・プロファイリングツール
- 医療費支払者や統合医療ネットワーク、病院、共同購買組織、臨床家、KOLの知見集約やロールアップ
- データのロールアップ（地域から全国やグローバルレベルへの拡張）
- マーケットアクセスの達成状況やデータのロールアップ
- 予測ツール



データの有用性やステークホルダーに与える影響の評価

お客様のコンテンツに関する全体的な分析結果をリアルタイムで表示します。成功率を定量化することで、費用対効果を最適化し、グローバルで相乗効果をもたらします。誰が、いつ、どこで、どのようにコンテンツを利用しているかを目に見える形で把握することができます。コンテンツの価値を可視化することで、市場における活用を促進し、成功体験を他の市場に広げます。

- ページごとのコンテンツ活用状況の測定
- 各ページの利用状況をヒートマップとして表示
- インタラクティブなタイムライン解析
- コンテンツ更新への情報活用、詳細な使用データの蓄積



組織内の連携・コミュニケーションツール

お客様の組織内のコミュニケーションを合理化し、事業部門間や世界中の関連組織とのコラボレーションを促進します。シナジー効果を発揮し、製品のマーケティング戦略や顧客とのコミュニケーションを改善します。

- リサーチの進捗状況・調整
- 関連組織・医療関係者対象トレーニング
- インタラクティブなエビデンスレポート
- 学会やKOLのイベントへの申し込み管理
- 組織内調査
- 治験/研究のトラッキング
- グローバルの製品価値情報資料
- 規制、患者擁護団体、医療費支払者、医療技術評価のトラッキング

 BASECASE

BaseCaseが選ばれる理由

BaseCaseはメディカルアフェアーズを支援するノーコード・アプリ開発と配信の包括的プラットフォームと経験豊富な専任の導入チームによる導入まで数日～数週間という短納期のアプリ開発を強みとしています。弊社一度ご相談いただければ、お客様の要件に従った最適なコンテンツ表示やデータ解析ツールをご提案し、最短でのローンチを実現します。

サターラのBasecaseチームは、製薬企業や医療機器企業のお客様が、パーソナライズされたインタラクティブなモバイルアプリを通じて医療費支払者や医療提供者との効果的なコミュニケーションを促進するための支援に取り組んでいます。

サターラについて

サターラは、独自のバイオシミュレーションソフトウェア、テクノロジー、コンサルティングサービスを通して、従来の創薬・医薬品開発に変革をもたらすことをミッションとしています。世界62カ国にわたる2,000社の製薬企業、主要学術機関、世界各国の規制当局がサターラのソフトウェアやコンサルティングサービスを利用しております。

詳細は <https://jp.certara.com> を参照もしくは japan.sales@certara.com までお問い合わせ下さい。