

医療機器新規事業の作り方【LIVE配信/アーカイブ配信】 — M&Aを見据えた価値づくりと市場戦略の実践

1名分料金で
2人目無料

◆日時:2026年4月28日(火) 13:00~16:00

【アーカイブ配信:4/29~5/8(何度でも受講可能)】

◆会場:zoom(自宅や職場など世界中どこでも受講可)

◆聴講料:1名につき49,500円(税込、資料付)

※会員登録(無料)をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。

・1名でお申込みされた場合、1名につき**46,200円(税込)**・2名同時でお申し込みされた場合、**2人目は無料(2名で49,500円(税込))**

セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

セミナーURL: <https://www.rdsc.co.jp/seminar/260477>

●講師: プレモパートナー株式会社 代表取締役 桜井 公美氏

【講演の趣旨】

日本の医療機器開発は、長年“シーズブッシュ型”の医工連携を中心に研究開発が進められてきました。しかし、その多くが実用化・事業化につながらず、世界で存在感を発揮できていません。最大の理由は、「誰に、どんな価値を提供し、それがどのようにお金を生むのか」という“市場の論理”が初期から組み込まれていないことにあります。

本講演では、医療機器スタートアップが生き残り、成長し、最終的に成果を出すために不可欠な「Exitから逆算した価値づくり」を体系的に整理します。

特に、

- ・なぜ医療機器スタートアップの王道ExitはM&Aなのか
- ・“誰のための価値なのか”を臨床・償還・現場運用の三軸で定義する技術

- ・ニーズドリブンで市場戦略を構築し、事業として成立させる方法を、海外事例を含む豊富な実務経験をもとに解説します。

本講演の目的は、“研究開発を前提に市場を探す”ではなく、“市場価値を前提に研究開発を設計する”

という発想転換を促し、事業として持続的に成長できる医療機器スタートアップ(新規事業)を増やすことです。

【講演プログラム】

1. なぜ医療機器スタートアップの王道ExitはM&Aなのか
 - ・国内外の市場構造、大企業の買収パターン、事例
 - ・M&Aを前提とした価値づくり
(Technology vs. Clinical Value vs. Market Access)
2. “誰のための価値なのか”を定義する技術
 - ・臨床ニーズの見極め方
 - ・Payer(支払い側)の視点:
償還・費用対効果をどう織り込むか
 - ・医療現場のオペレーション視点
(本当に使われるか、Workflow適合性)
3. ニーズドリブン市場戦略の作り方
 - ・実際にあった成功事例
 - ・Buyer(買い手企業)が最も評価するポイント
 - ・戦略ストーリーの作り方: 規制、臨床、償還、商流、競合
 - ・“M&Aで高く買ってもらえる会社”の条件

【LIVE配信セミナーとは?】

- ・本セミナーは「Zoom」を使ったライブ配信セミナーとなります。「ミーティング用Zoomクライアント」をダウンロードするか、Webブラウザから参加するかの2種類がございます。ZOOM WEBセミナーのはじめかた(<http://www.rdsc.co.jp/files/instruction/zoom.pdf>)をご覧ください。
- ・お申込み後、受理のご連絡メールをさせていただきます。一部メールが通常セミナー形式(受講券、請求書、会場の地図)になっておりますが、LIVE配信のみのセミナーです。
- ・お申込み後、接続テスト用のURL(<https://zoom.us/test>)から「ミーティングテストに参加」を押していただき動作確認をお願いします。
- ・後日、別途視聴用のURLをメールにてご連絡申し上げます。セミナー開催日時の10分前に、視聴サイトにログインしていただき、ご視聴ください。
- ・セミナー資料は郵送にて前日までには、お送りいたします。タブレットやスマートフォンでも視聴できます。
- ・ご質問については、オープンにできるご質問をチャットにご記入ください。個別相談(他社に知られたくない)のご質問は後日メールにて講師と直接お願いします。

『機器事業化【WEBセミナー】』セミナー申込書 ※いずれかの参加形式にチェックを入れて下さい⇒☐LIVE ☐アーカイブ

会社・大学			
住所	〒		
電話番号		FAX	

お名前	所属・役職	E-Mail
①		
②		

会員登録(無料) ※案内方法を選択してください。複数選択可。

☐Eメール☐郵送

● セミナーの受講申込みについて ●

必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社で確認後、必ず受領のご連絡いたします。受講用URLは後日お送りいたします。

セミナーお申込み後のキャンセルは基本的にお受けしておりませんので、ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

お申込み・振込に関する詳細はHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>

個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>