

☆経済条件を含め導出入・提携契約で供えるべき項目と考え方とは？

## 医薬品事業開発における導出／

1名分料金で  
2人目無料導入・契約、交渉業務の基礎 【LIVE配信】  
【アーカイブ配信】セミナーURL <https://www.rdsc.co.jp/seminar/260434>

◆日時：2026年4月27日（月）10:30～16:30

【アーカイブ配信：4/28～5/8（何度でも受講可能）】

◆会場：自宅や職場など世界中どこでも受講可

◆聴講料：1名につき55,000円（税込、資料付）

※会員登録（無料）をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。

・1名でお申込みされた場合、1名につき49,500円（税込）

・2名同時でお申し込みされた場合、2人目は無料（2名で55,000円（税込））

## セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

## ●講師：モリモト ファーマパートナーリング 代表 森本 聡 氏

## 1 事業開発の基礎の基礎

1-1 なぜ事業開発は必要なのか

1-2 事業開発の基本機能～取る・出す・保つ・（評価）～

- ユニークな事業開発の役割イメージ（導入・提携・買収等）

- ユニークな事業開発の役割イメージ（導出・提携・譲渡）

- ユニークな事業開発の役割イメージ（アライアンスマネージメント）

- 事業開発の根底にある原則

1-3 知っておくと便利なこと

- 医薬品開発に係わる規制

- 薬価制度

- 高額医療費制度

- その他よく使われる略語

## 2 事業開発の基礎（導入／導出プロセス、アライアンスマネージメント）

2-1 自社のGAPを認識する

2-2 まずは、導出活動を材料に

- 目的 - プロセス・タイムラインイメージ

- 準備作業 - 導出の条件を考える時の材料（契約の条件になる）

- プロセスの各段階で必要なこと

- ちょっと参考まで - アカデミア・大学発ベンチャーとの提携の留意点

2-3 導入活動は？～相手（導出元）は何をやっているのか？～

- 導入の主な理由

- プロセス

- 準備作業

- コンタクトをどのように取るのか

- 事業開発（導出／導入）候補品の評価

- デューデリジェンス（Due Diligence :DD）で注意すべきこと

2-4 導入時のリスクマネジメントについて

- リスクの認識

- リスクの特定

- リスクの分析・評価

- リスクは単純ではない

- リスクを軽減するために何を考えるのか、何をやるのか

- リスクの具体的対応

2-5 アライアンスマネージメントとは

## 3 契約の基礎

3-1 契約の種類と備えるべき内容

3-2 ライセンス契約（実施権許諾契約）に備える条項と注意点

- ライセンス契約に必要な事項（交渉ポイント）

- 販売提携契約の注意点

3-3 対価の考え方

- 対価（経済条件）をどう決めるか（研究開発プロセスと情報とリスクについて）

- 開発早期品（～P-1/POC）の対価（経済条件）をどう考えるのか

- 各種対価設定時の注意点

- 最近の事業開発案件の契約条件を見てみよう

3-4 契約交渉の実際とアドバイス

- 交渉の実際として理解しておくこと

- 交渉に臨むにあたって

- 交渉現場での注意事項

- 過去の経験でのコメント

## 4 まとめ

4-1 事業開発担当者の基本的姿勢

4-2 事業開発のエッセンス

4-3 最後に

## 【LIVE配信セミナーとは？】

・本セミナーは「Zoom」を使ったライブ配信セミナーとなります。「ミーティング用Zoomクライアント」をダウンロードするか、Web ブラウザから参加するかの2種類がございます。

・ZOOM WEBセミナーのはじめかた（<http://www.rdsc.co.jp/files/instruction/zoom.pdf>）をご覧ください。

・お申込み後、受理のご連絡メールをさせていただきます。一部メールが通常セミナー形式（受講券、請求書、会場の地図）になっておりますが、LIVE配信のみのセミナーです。

・お申込み後、接続テスト用のURL（<https://zoom.us/test>）から「ミーティングテストに参加」を押していただき動作確認をお願いします。

・後日、別途視聴用のURLをメールにてご連絡申し上げます。セミナー開催日時の10分前に、視聴サイトにログインしていただき、ご視聴ください。

・セミナー資料は郵送にて前日までには、お送りいたします。タブレットやスマートフォンでも視聴できます。

・ご質問については、オープンにできるご質問をチャットにご記入ください。個別相談（他社に知られたくない）のご質問は後日メールにて講師と直接お願いします。

『導入導出【WEBセミナー】』セミナー申込書 ※ご希望の参加形式にチェックを入れて下さい⇒☐LIVE ☐アーカイブ

会社・大学			
住 所	〒		
電話番号		FAX	

お名前	所属・役職	E-Mail
①		
②		

会員登録（無料） ※案内方法を選択してください。複数選択可。

☐Eメール☐郵送

## ● セミナーの受講申込みについて ●

必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社で確認後、必ず受領のご連絡をいたします。受講用URLは後日お送りいたします。

セミナーお申込み後のキャンセルは基本的にお受けしていませんので、ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

お申込み・振込に関する詳細はHPをご覧ください。

⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>

個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。

⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>